

※本メールは **売買仲介** 業界向けのご案内です

いつもお世話になっております。

LIFULL HOME'S コンテンツマーケティングチームの大橋です。

本日は、直近 6 か月で不動産会社さまに

注目されたお役立ち資料をランキング形式でご紹介します！

※30 秒ほどでダウンロード可能です！

◆第 1 位◆

一括査定反響の所有権移転率 調査レポート

「一括査定からきた反響って本当に売れているの？」という疑問を解明すべく、分析したレポートです。

▼とりあえず資料をダウンロード

◆第 2 位◆

タレントキャスティングにおけるマーケティング

中小企業における「他社との差別化」や「広告予算の不足」といった課題の
解決案としてタレントキャスティングの活用について解説します。

▼とりあえず資料をダウンロード

◆第 3 位◆

DX による不動産仲介事業の成長戦略

DX への取り組みの差が企業の収益力の差となって現れます。
本資料では、DX の事例や具体的な手法をご紹介します。

▼とりあえず資料をダウンロード

◆第 4 位◆

中小不動産会社向け売却獲得の勝ちパターン

売主の不動産会社の選び方アンケートを基に、
インターネットを活用した売却依頼の獲得方法をまとめました。

▼とりあえず資料をダウンロード

◆第 5 位◆

一括査定から訪問査定獲得率を最大化させる方法

売却査定後の 2 つ課題「見込み顧客と繋がらない」
「中長期客へのフォロー体制ができていない」の解決方法をまとめました。

▼とりあえず資料をダウンロード

+++++

▼その他のお役立ち情報資料は **コチラ** よりご覧ください

▼LINE 公式アカウント にて新着情報を発信中！

+++++

《お問合せ先》

プロダクトプランニング部プランニング9ユニット

account-marketing@lifull.com

《発行》

株式会社 LIFULL

〒102-0083 東京都千代田区麹町 1-4-4

《メルマガ配信先アドレス変更をご希望の方》

「[配信先メールアドレス変更フォーム](#)」を送信ください。

《メール配信停止をご希望の方》

「[メルマガ配信停止専用フォーム](#)」を送信ください。

※本メールは「業務に役立つノウハウのお知らせ」に該当します

+++++